



# オンライン自習室 MyroomNeo



塾・予備校・通信講座・オンラインスクールなどの学習サービス向け

## ユーザー紹介プラン

(貴社からご紹介いただいたユーザーに適用されるプランです)

### ユーザーのメリット

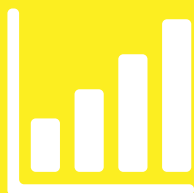


利用料約20%割引



Amazon/iTunes  
ギフト券500円分

### 貴社のメリット

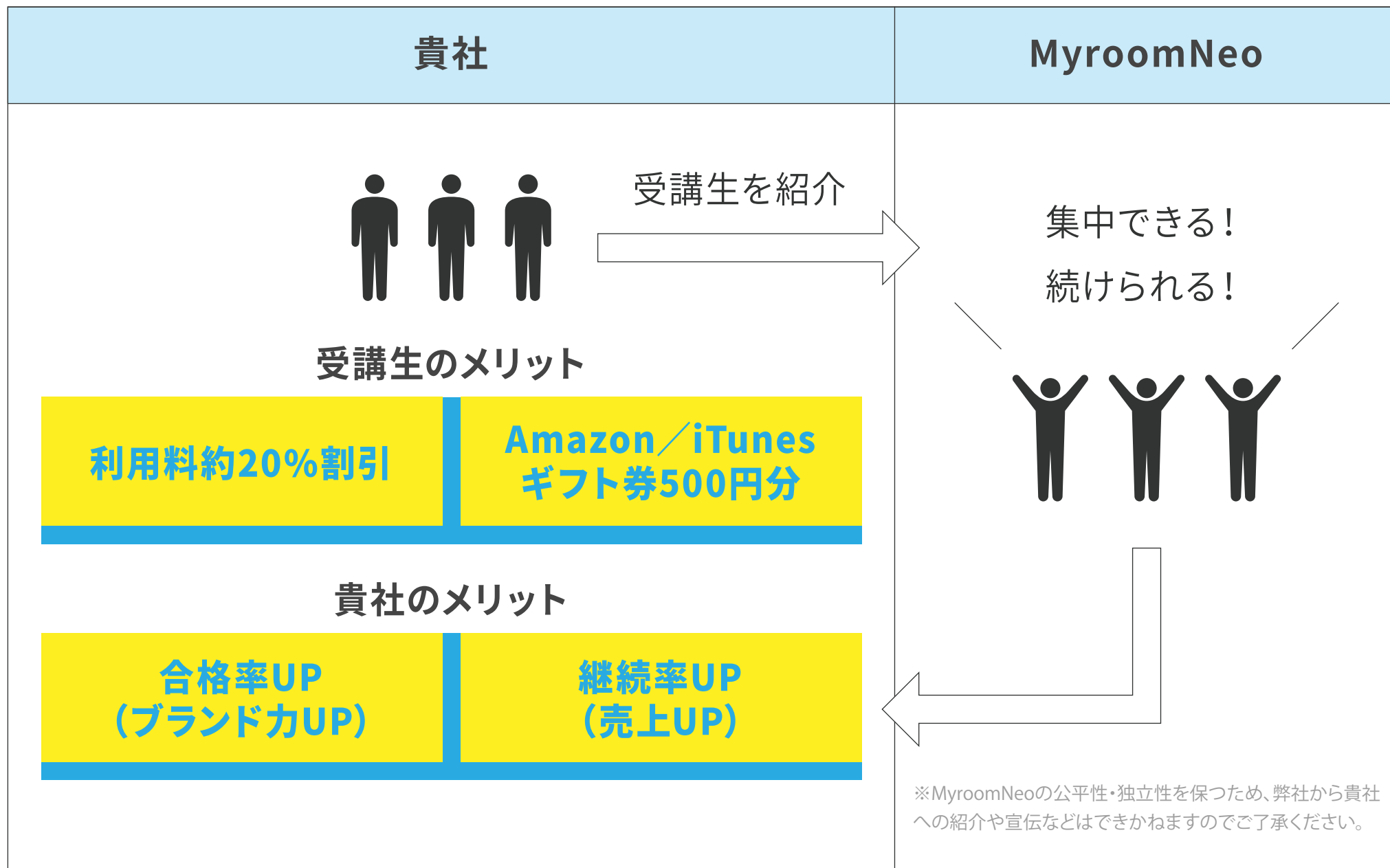


合格率UP  
(ブランド力UP)



継続率UP  
(売上UP)

# ユーザー紹介プラン概要



# 受講生のメリット①利用料約20%割引

ご紹介いただいたユーザーは、約20%割引の料金でご利用いただけます。

基本コース ※WEB カメラ映像での参加のみ	
学生	900円 ⇒ <b>700円 (200円OFF)</b>
一般	1,900円 ⇒ <b>1,500円 (400円OFF)</b>

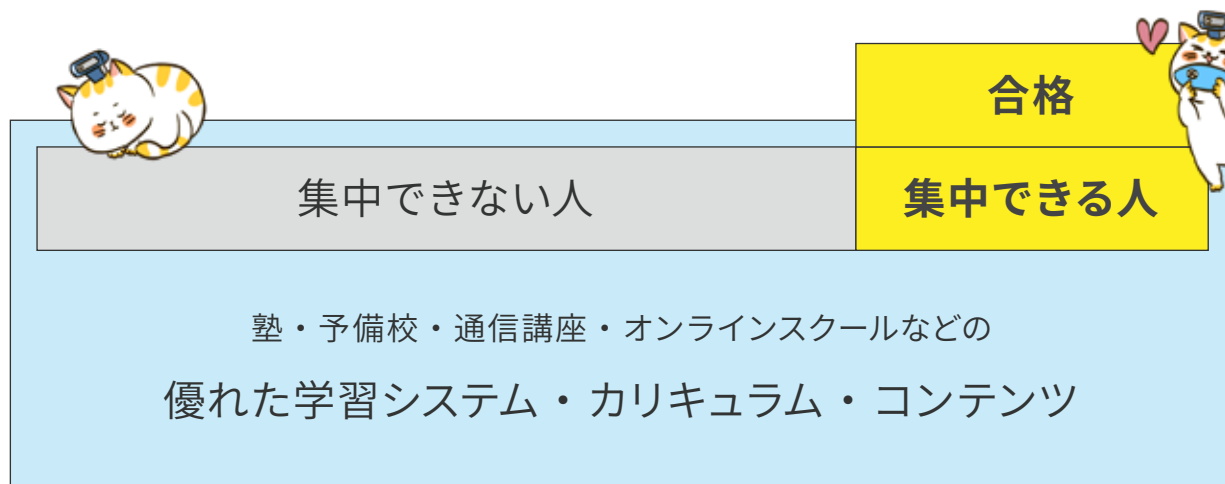
監督コース ※管理人による各種サポート付	
学生	2,900円 ⇒ <b>2,300円 (600円OFF)</b>
一般	3,900円 ⇒ <b>3,100円 (800円OFF)</b>

# 受講生のメリット②Amazon/iTunesギフト券500円分

ご紹介いただいたユーザーが正式に入会した場合、次のどちらかをユーザーにプレゼントいたします。(メールにて送付いたします)

- Amazonギフト券500円分
- iTunesギフト券500円分 (iTunes Store, App Store でご利用いただけます)

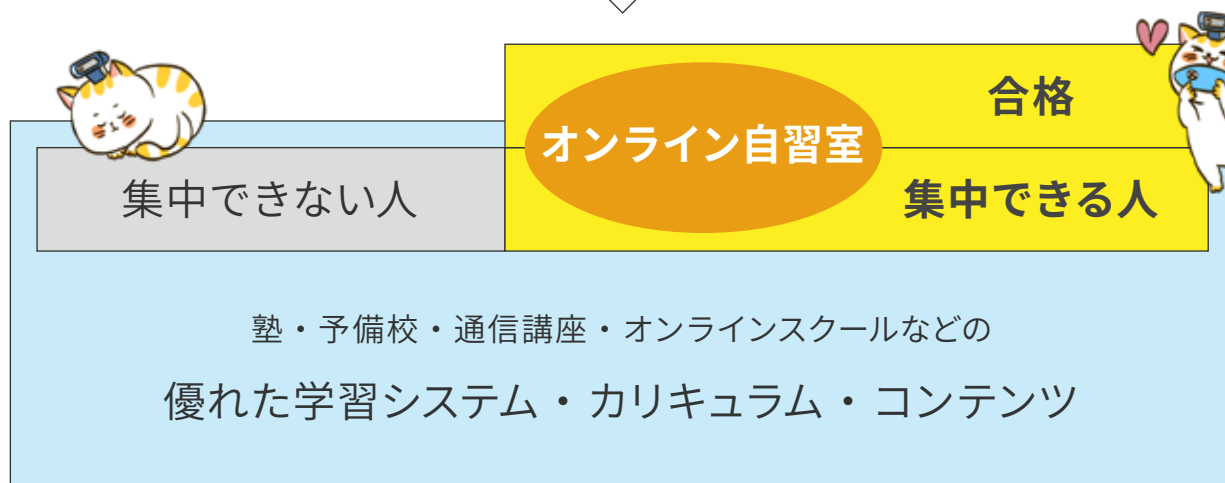
# 貴社のメリット①合格率UP (ブランドカUP)



学習のシステム・カリキュラム・コンテンツがどれほど優れていても、それに対して没頭して取り組める「集中環境」がなければ、理解も記憶もしっかり定着せず、最終的には挫折してしまいます。

そこに「集中せざるを得なくなる環境」オンライン自習室を導入することで、これまで見過ごされてきた「能力はあるのに集中できなくて挫折してきた人々」を合格へ導くことができます。

## オンライン自習室(集中環境)で合格率UP!



合格者〇〇〇名!

合格率〇〇.〇%!

貴社のブランドカUP!

# 貴社のメリット②継続率UP (売上UP)

## 継続率UPシミュレーション (継続者が10人増えた場合)

※継続率や売上の改善を保証するものではなく仮の値でのシミュレーションです。

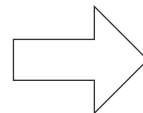
サンプルスクール	
料金	50万円/年
生徒数	100人

※「解約 = 6ヶ月で解約 = 6ヶ月分の料金」として計算します。

オンライン自習室の利用「なし」			
解約率	30%/年	1年継続	70人
		6ヶ月で解約	30人
収入	50万円 × 70人 = 3,500万円 (1年継続した場合)		
	25万円 × 30人 = 900万円 (6ヶ月で解約した場合)		
合計 = 4,100万円			

収入  
4,100万

継続者  
10人増



収入  
4,500万

+400万円

※「解約 = 6ヶ月で解約 = 6ヶ月分の料金」として計算します。

オンライン自習室の利用「あり」			
解約率	20%/年	1年継続	80人
		6ヶ月で解約	20人
収入	50万円 × 80人 = 4,000万円 (1年継続した場合)		
	25万円 × 20人 = 500万円 (6ヶ月で解約した場合)		
合計 = 4,500万円			

なぜ、オンライン自習室で継続率 UP が期待できるのでしょうか？

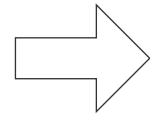
それは、そもそもオンライン自習室が、

「従来の学習サービスでは継続できない方を支援するために作られた仕組み」

だからです。

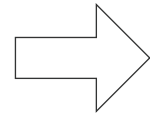
## 途中退会に多い理由

忙しくて時間がない



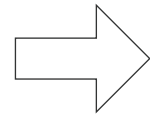
自宅で移動時間 0 だから忙しくても続けやすい

仲間がいない



本気で勉強している仲間の姿が見えるからモチベーションを維持できる

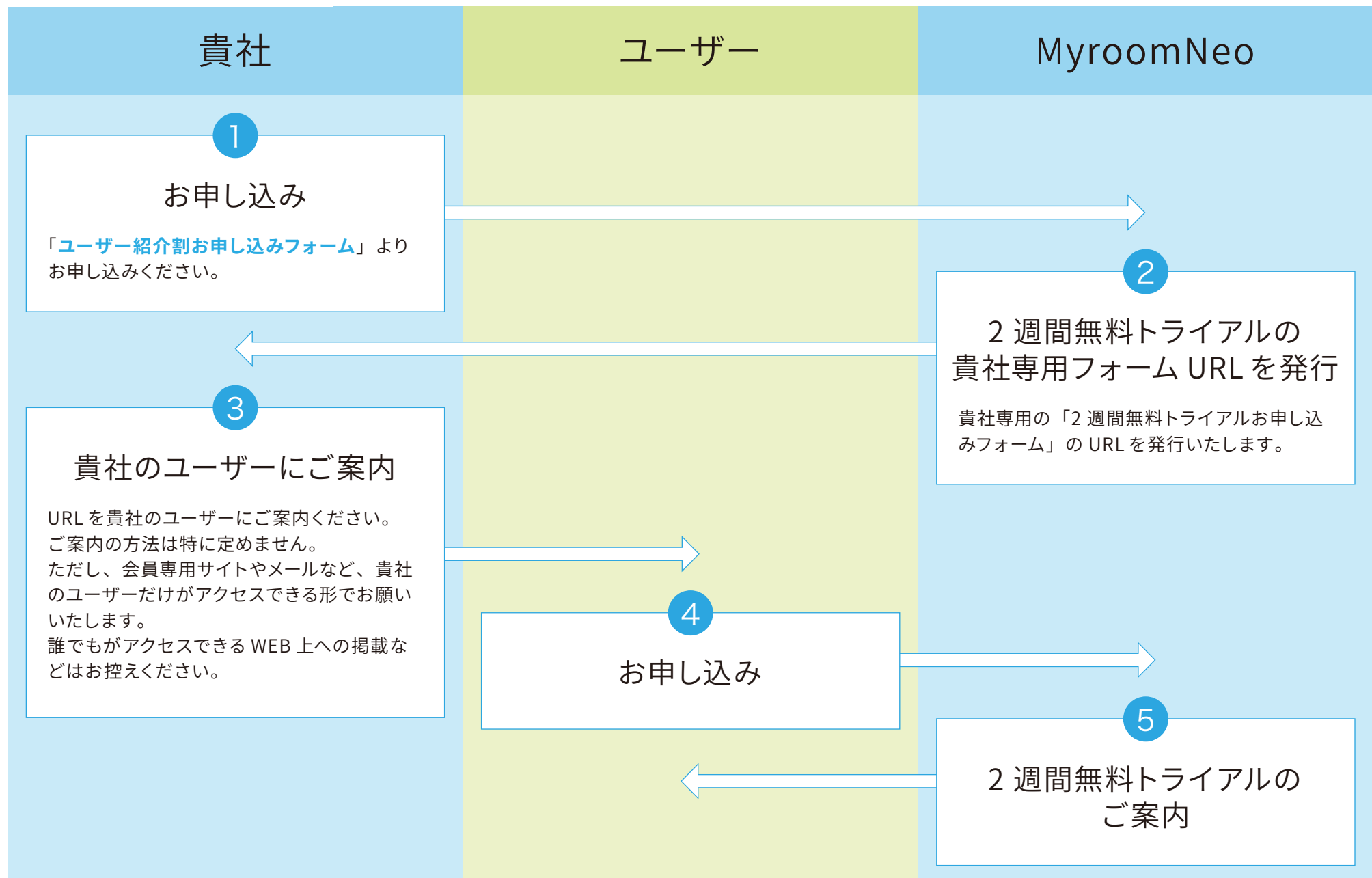
面倒で忘れてしまう



自習継続を促進するサポートがある

## オンライン自習室ならカバーできます！

# 連携の方法





ユーザー紹介プランを申し込む

不明点について問い合わせる